

Responsable Développement Commercial

CDD 1 an renouvelable en CDI – Temps plein

Le tourisme d'affaires continue son essor dans les Monts du Genevois !

Les entreprises cherchent des lieux insolites, des activités fédératrices et des services sur-mesure. Les professionnels lancent de nouvelles offres et ont besoin de visibilité, de mise en réseau. La destination des Monts du Genevois, située sur un territoire économique dynamique a tout pour y répondre. Au cœur du réacteur, l'office de tourisme évolue et souhaite compléter une équipe ultra-motivée à relever de nouveaux challenges. Alors, si vous possédez une culture de l'économie et que vous nourrissez un intérêt pour le secteur MICE, lisez la suite.

Devenez l'acteur du développement commercial et économique de la destination Affaires

Vos missions

- Poursuivre et développer la stratégie « Affaires » et « Partenariats », en cohérence avec le schéma de développement touristique de la destination.
- Manager une équipe de 3+1 personnes et accompagner leur montée en compétences.
- Coordonner et participer aux opérations commerciales, marketing, de réseautage, de représentation et aux salons professionnels.
- Développer l'activité et l'innovation commerciale via le CRM Hubspot.
- Superviser et développer les partenariats « Loisirs » et « Affaires ».
- Prospecter et gérer les demandes clients, en appui du Sales Manager.
- Piloter les partenariats et assurer le suivi des actions associées.
- Gérer le budget, les aspects administratifs et opérationnels du service.
- Assurer la coordination des actions avec les autres équipes internes.
- Contribuer au développement du positionnement « Affaires » en lien avec le service communication.
- Représenter l'activité « Affaires » vis-à-vis des instances : direction, gouvernance et acteurs institutionnels du secteur touristique. Fournir les reporting et le partage d'informations.

Votre profil :

- Vous justifiez d'une expérience en développement commercial, idéalement dans les secteurs économiques ou touristiques (ou au sein d'une agence de développement économique).
- Vous avez une expérience de gestion de personnes ou d'intervenants, soit à travers des projets ou gestion d'équipes
- Vous êtes à l'aise avec les outils numériques (Microsoft Office, CRM, IA).
- Vous savez écouter, déléguer et accorder une large autonomie, tout en sachant trancher quand nécessaire.

Responsable Développement Commercial

CDD 1 an renouvelable en CDI – Temps plein

- Vous maîtrisez les négociations internes et externes, savez présenter, écouter et trouver des compromis constructifs.
- Vous savez piloter, suivre rigoureusement un plan budgétaire et s'assurer d'une comptabilité à jour
- Vous savez impulser une dynamique et engager les talents dans des projets communs
- Vous avez une maîtrise correcte de l'anglais, niveau B2 minimum
- Vous savez animer et réseauter avec les professionnels, présenter efficacement à des publics variés
- Une expérience dans le secteur touristique ou événementiel serait un atout.
- Vous êtes mobile géographiquement et flexible sur les horaires.

Rejoindre l'Office de Tourisme, c'est aussi intégrer une équipe !

- 19 personnalités originales et complémentaires, travaillant ensemble, toutes animées par des projets ambitieux de développement.
- L'esprit d'équipe, la bienveillance, le respect et l'écoute sont les valeurs communes. Dans l'équipe, chacun est amené à proposer des idées et prendre des initiatives !
- Plus qu'un expert, nous recherchons une personnalité dynamique, qui a la volonté d'être proactif et de s'impliquer dans les projets.

Une destination qui fait prendre de la hauteur

Les Monts du Genevois sont une destination de Haute-Savoie proposant une alliance de villes, campagnes et moyennes montagnes, à la frontière de la Suisse. C'est un territoire englobant la Communauté de Communes du Genevois, Annemasse Agglomération, et la Communauté de Communes du Pays de Cruseilles (42 communes).

Véritable écrin de nature, la destination est lovée entre 3 massifs : le Vuache sauvage et indomptable, le Salève surprenant et mystérieux et les Voirons protégés et secrets. C'est un territoire qui regorge de secrets et de lieux surprenants à l'histoire remarquable. C'est aussi le point de départ idéal pour la découverte de Genève, du lac Léman, et des grandes stations des Alpes autour du Mont Blanc.

Un vaste terrain de jeu pour la clientèle d'affaires et l'organisation des événements d'entreprise grâce à son dynamisme économique et les nombreux challenges qui l'anime !

Une destination idéale pour prendre de la hauteur !

Responsable Développement Commercial

CDD 1 an renouvelable en CDI – Temps plein

Conditions du poste :

Poste à pourvoir : dès décembre 2025

Lieu de travail : bureau à Annemasse

Niveau d'étude : bac +2 à bac +5

Contrat : CDD 1 an renouvelable en CDI

Rémunération : 3 195.90 € x 13 (échelon 3.1, indice 2600)

Mobilité requise : Permis B – déplacements sur le territoire des Monts du Genevois.

Avantages : Véhicule de fonction, mutuelle, titres restaurant, avantages loisirs, 13ème mois (au bout de 6 mois d'ancienneté).

Candidature :

Si vous vous retrouvez dans cette description, que vous aimez les défis, envoyez votre candidature par email à [**rejoigneznous@montsdugenevois.com**](mailto:rejoigneznous@montsdugenevois.com) avec les éléments suivants :

- **Votre CV à jour**
- **Vos réponses aux 3 courtes questions :**
 - Pour vous, quels sont les 3 fondamentaux pour une stratégie commerciale touristique bien ficelée ?
 - Quels ingrédients utiliseriez-vous pour contribuer au développement économique d'une destination touristique ? *(le prisme financier est de rigueur pour répondre à cette question)*
 - Comment voyez-vous le relationnel en équipe et quelles composantes seraient nécessaires pour vous permettre de fédérer votre équipe commerciale et permettre à tout le monde de progresser ?