

Responsable de développement commercial

CDI – Temps plein

Le tourisme d'affaires est en plein essor dans les Monts du Genevois !

Les entreprises cherchent des lieux insolites, des activités fédératrices et des services sur-mesure. Les professionnels lancent de nouvelles offres et ont besoin de visibilité, de mise en réseau.

La destination des Monts du Genevois, située sur un territoire économique dynamique entre ville et nature a tout pour y répondre. Au cœur du réacteur, l'office de tourisme évolue et souhaite compléter une équipe ultra-motivée à relever de nouveaux challenges.

Alors, si vous possédez une culture de l'économie et que vous nourrissez un intérêt pour le secteur MICE, lisez la suite.

Vos missions

Devenez le ou la virtuose du développement commercial et économique de la destination !

Des journées rythmées par :

- Le pilotage de la stratégie d'un service commercial en pleine mutation
- La coordination d'une équipe commerciale composée d'une MICE Developer et d'une Chargée d'affaires MICE et partenaires
- Le développement économique touristique de la destination et plus précisément le Centre de Convention by ArchParc
- La gestion des grands comptes clients
- La rencontre sur le terrain des socio-professionnels
- L'animation et la fidélisation du réseau de partenaires institutionnels et professionnels
- L'échange et la collaboration avec les autres services de l'Office
- La convivialité de l'équipe et une bonne humeur contagieuse !

Votre ADN :

- Vous avez une culture de l'économie et la relation clients
- Vous savez écouter, négocier ; suivre des dossiers commerciaux et les relations commerciales sont votre moteur ? Ce sont des atouts pour vendre nos partenaires et valoriser nos offres.
- Vous savez piloter, suivre rigoureusement un plan budgétaire et une stratégie
- Vous savez manager, challenger une équipe et impulser une dynamique économique ; un défi permanent qui vous fait vibrer ?
- Vous parlez anglais ? Ce sera fondamental pour dialoguer avec certaines entreprises
- Vous aimez faire connaissance, animer et réseauter avec les professionnels ? Ça sera une nécessité pour être identifié par l'écosystème professionnel et vous tenir au courant des nouveautés.
- Vous êtes mobile ? Vous en aurez besoin pour tester les offres de nos partenaires pour mieux les vendre !

C'est aussi intégrer une équipe !

- 15 personnalités originales et complémentaires, travaillant ensemble, toutes animées par des projets ambitieux de développement.
- L'esprit d'équipe, la bienveillance, le respect et l'écoute sont les valeurs communes. Dans l'équipe, chacun est amené à proposer des idées et prendre des initiatives !
- Plus qu'un virtuose de la technique, nous recherchons une personnalité dynamique, qui soit force de proposition et motivée.
- Des formations sont proposées à tous les collaborateurs et collaboratrices pour leur permettre d'avoir des outils pour continuer de progresser.

Notre territoire qui fait prendre de la Hauteur

Monts du Genevois est une destination de Haute-Savoie proposant une alliance de villes, campagnes et moyennes montagnes, à la frontière de la Suisse.

C'est un territoire englobant la Communauté de Communes du Genevois, Annemasse Agglomération, et la Communauté de Communes du Pays de Cruseilles (42 communes).

Véritable écrin de nature, les Monts du Genevois sont un territoire lové entre 3 massifs : le Vuache sauvage et indomptable, le Salève surprenant et mystérieux et les Voirons protégés et secrets.

C'est un territoire qui regorge de secrets et de lieux surprenants à l'histoire remarquable. C'est le point de départ idéal pour la découverte de Genève, du lac Léman, et des grandes stations des Alpes autour du Mont Blanc.

Un vaste terrain de jeu pour la clientèle d'affaires et l'organisation des événements d'entreprise grâce à son dynamisme économique et les nombreux challenges qui l'anime !

Une destination idéale pour prendre de la hauteur !

La suite :

Si vous vous retrouvez dans cette description, que vous aimez les défis, 2 étapes seront nécessaires :

- Adressez votre CV à rejoigneznous@montsdugenevois.com
- Répondez à 5 courtes questions pour nous permettre de mieux vous connaître.
 1. Pour vous, quels sont les 3 fondamentaux pour une stratégie commerciale touristique bien ficelée ? (merci de développer)
 2. Quels ingrédients utiliseriez-vous pour contribuer au développement économique ? (le prisme financier est de rigueur pour répondre à cette question)
 3. Comment voyez-vous le relationnel en équipe ? D'après-vous, quels composantes seraient nécessaires pour vous permettre de fédérer votre équipe commerciale et permettre à tout le monde de progresser ?

Conditions du poste :

Poste à pourvoir : à partir de juillet 2024

Salaire fixe mensuel brut : 3 195.90 € x 13 (échelon 3.1, indice 2600)

Salaire variable : Une commission sur le CA HT

Mobilité requise : Permis B – déplacements sur le territoire des Monts du Genevois.

Avantages : Véhicule de fonction, mutuelle, titres restaurant, avantages loisirs, 13ème mois (au bout de 6 mois d’ancienneté).

Contact : Carole INCANDELA, Directrice rejoigneznous@montsdugenevois.com ou 06 48 71 12 38